

**Государственное бюджетное профессиональное
образовательное учреждение
Краснодарского края
«Краснодарский торгово-экономический колледж»**

**Специальность
38.02.08 Торговое дело**

Срок обучения на базе 9 классов – 2 года 10 месяцев

*Квалификация:
Специалист торгового дела*

*Свидетельство:
17353 Продавец продовольственных товаров,
17351 Продавец непродовольственных товаров*



О СПЕЦИАЛЬНОСТИ

Торговое дело обширная и актуальная специальность, которая объединяет множество различных дисциплин и практических навыков. Профессионалы в сфере коммерции необходимы в каждой организации, имеющей отношение к торговле. Специалисты торгового дела могут построить успешную карьеру или открыть собственный бизнес

Область профессиональной деятельности выпускников:

✓ Финансы и экономика; Сервис, оказание услуг населению (торговля, техническое обслуживание, ремонт, предоставление персональных услуг, услуги гостеприимства, общественное питание и прочее)

✓ Специалист торгового дела обеспечивает организацию, управление и проектирование процессов в области коммерческой деятельности, маркетинга, товароведения и экспертизы товаров, торговой рекламы, логистики в торговле, материально-технического снабжения и сбыта, торговой и посреднической деятельности.

Специалист торгового дела готовится к следующим видам деятельности:

✓ Организация и осуществление торговой деятельности.

✓ Товароведение и организация экспертизы качества потребительских товаров.

✓ Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами

✓ Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих.

Научитесь

- ✓ организовать процесс сбыта и продвижения товаров;
- ✓ анализировать поведения потребителей и конкурентов;
- ✓ формировать цены на продукцию;
- ✓ выявлять сильные и слабые стороны организации;
- ✓ оценивать уровень конкурентоспособности товара и предприятия;
- ✓ формировать ассортимент.

Профессионально важные качества специалиста:

- ✓ Умение использовать информационно-коммуникационные технологии;
- ✓ Умение принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях;
- ✓ Ответственность;
- ✓ Усидчивость;
- ✓ Развитое логическое мышление;
- ✓ Организованность;
- ✓ Коммуникабельность;

Специалист по торговому делу в результате освоения специальности смогут осуществлять торговые операции с товарами потребительского и промышленного назначения, информационно-коммуникационными продуктами и технологиями, принимать участие в работе по установлению деловых контактов между покупателями и продавцами, формировать и прогнозировать потребительский спрос, стимулировать сбыт, в т.ч. через интернет-маркетинг, активно использовать на практике технику активных продаж, эксплуатировать торгово-технологическое оборудование, аккумулировать знания в области маркетинга, менеджмента, основ экономики и права.

Специалист по торговому делу специалистами по снабжению и закупкам; специалистами отдела сбыта; администраторами в сфере торговли и услуг; специалистами в сфере товароведения и экспертизы качества товаров; специалистами отдела маркетинга; маркетологами, в том числе в сфере интернет-маркетинга; менеджерами по продажам; менеджером по работе с клиентами; руководителем отдела; руководителями среднего и высшего звена (при получении высшего образования); самозанятым (личная продажа товаров или оказание услуг населению); индивидуальным предпринимателем.

При изучении каждого профессионального модуля, обучающиеся проходят **практическую подготовку** в организациях на основании заключенных договоров между организациями и колледжем.

Форма государственной итоговой аттестации - в форме демонстрационного экзамена и защиты дипломного проекта (работы).